

IL PRIMO POSTO ALLA NATURA



Come molte delle realtà professionali migliori, anche Fitomedical Snc, azienda che da anni lavora nel settore della fitoterapia, nasce da un incontro fortuito. Nel 1983, infatti, Giovanni Moretti, attualmente titolare dell'azienda, frequenta un corso per fitopreparatori e conosce Massimo Rossi, biologo di formazione e docente del corso. Da quell'incontro nascono un'amicizia e un'alleanza professionale che durano da più di 25 anni e che hanno portato alla nascita di Fitomedical. Dapprima una gavetta come terzisti, poi, pian piano, la creazione di una rete di rapporti con coltivatori e raccoglitori che permette all'azienda, nel 1987, di smettere di lavorare conto terzi e di cominciare a produrre e commercializzare tinture madri e macerati glicerici con il marchio Fitomedical. Nel 2008 poi, la sede dell'azienda viene spostata da Milano a Binasco, a pochi chilometri dal capoluogo lombardo, su un'area di 1.600

mq che ha permesso una svolta produttiva notevole. Qui abbiamo incontrato Giovanni Moretti e Massimo Rossi.

Il vostro claim è: star bene è naturale. Come fate ad assicurare benessere e salute con i vostri prodotti?

Prima di tutto per noi c'è la qualità dei prodotti, che nascono prevalentemente dalla lavorazione e trasformazione di piante fresche. Per garantire tale qualità abbiamo selezionato produttori e raccoglitori italiani etici e affidabili, che conosciamo personalmente e con i quali avviene uno scambio di esperienze continuo. Inizialmente è stato molto difficile poiché venivano fatti piani di raccolta che non sempre ci consentivano di raggiungere gli obiettivi prefissati. A volte dovevamo andare noi a raccogliere le piante, poi, con il tempo, la rete si è consolidata dando ottimi risultati.

Attualmente le coltivazioni sono situate su tutto il territorio italiano, in Valtrebbia, in Valnure, in Valtellina, Valvaraita, Val Maira, Valpesio, Valbrona, in Toscana, in Campania e in Sardegna. Le piante, per la maggior parte, sono coltivate secondo metodi biologici che escludono l'utilizzo di pesticidi e antiparassitari e che consentono di ottenere piante non contaminate ed eccellenti. Molti raccolti avvengono su crescita spontanee, altri su coltivazioni anche molto piccole.

La pianta fresca giunge nei nostri laboratori e nel giro di poche ore viene lavorata. Ciò ci consente di mantenere il complesso fitochimico della pianta, fondamentale per la sua efficacia terapeutica. Il fresco garantito e la filiera corta sono per noi le scelte fondamentali alla base della qualità dei prodotti.

Un catalogo con più di 500 referenze. Ci spiega come è suddiviso?

I gemmoderivati e le tinture madri sono sempre stati i nostri cavalli di battaglia. A partire dagli anni Ottanta abbiamo studiato e formulato alcune tinture madri e alcuni macerati glicerici non tradizionali che ci hanno spesso permesso di inserirci come primi assoluti sul mercato.

I gemmoderivati di alloro, di giuggiolo e delle magnolie, gli estratti di Schisandra, Andrographis o Withania sono stati tutti introdotti da noi per primi con successo. Proporre piante nuove è una sfida che ci piace moltissimo,

Lavorazione esclusiva con piante fresche e una rete selezionata di produttori e raccoglitori: fresco garantito e filiera corta rappresentano per Fitomedical scelte fondamentali alla base della qualità dei prodotti

DI EMANUELA AMBRECK, FARMACISTA



Massimo Rossi



Giovanni Moretti

nonostante le difficoltà che si possono incontrare. A fianco alla linea di tinture madri e macerati glicerici, ci sono circa 60 estratti secchi monocomponenti in tavolette (Est). Questa linea ci permette di unire la praticità d'uso all'efficacia. Sono caratterizzati da un elevato tenore in principi attivi e dalla quantità di estratto secco diversificata a seconda delle esigenze. Ci sono poi gli Estratti integrali sinergici, preparati complessi in forma liquida che contengono tinture madri, estratti secchi e oli essenziali. Ognuno di questi preparati è pensato per una particolare problematica come insonnia, iperglicemia, maldigestione, dolori articolari e molte altre. La presenza sinergica delle tre forme estrattive nel preparato consente la risoluzione efficace del problema.

Abbiamo poi alcune linee, costituite ognuna da tre o quattro prodotti, che permettono di affrontare una patologia o un disturbo nella sua interezza.

Pensiamo alla linea Erbaregola, studiata per gestire il problema della stipsi nella sua globalità; questa linea, costituita da quattro prodotti ognuno con una propria composizione, permette di affrontare il disturbo a vari livelli. Erbaregola Forte nella fase iniziale, Erbaregola Bilanciato per favorire il drenaggio e il riequilibrio intestinale, Erbaregola Delicato indicato anche in gravidanza e nell'infanzia, Erbaregola Ritmo con estratti meristemati di *Ficus carica* gemme e radichette consente di ristabilire il corretto ritmo intestinale. C'è poi la linea Artihara, termine che in sanscrito significa "che rimuove il dolore". Tavolette, gel, pomata e olio per massaggi a base



di arnica in associazione a oli essenziali e altre piante, che consentono di agire in maniera duratura contro i dolori articolari.

Tutto fa pensare che i vostri prodotti siano stati studiati per essere a disposizione del consiglio del farmacista. Eppure, sino a ora, il vostro canale preferenziale è stato l'erboristeria. Come pensate di muovervi in futuro?

Fino a ora siamo stati poco presenti nelle farmacie; non era infatti possibile il presidio capillare del territorio. I prodotti venduti in questo canale rappresentano circa il 20 per cento del fatturato e derivano quasi esclusivamente da prescrizioni mediche e non dal consiglio del farmacista. Ora invece la nuova sede e l'ampliamento delle capacità produttive ci consentono di rivolgerci in maniera efficace anche alla farmacia.

A partire da quest'anno vogliamo presentare il nostro catalogo e nuovi prodotti specifici che permettano al farmacista di svolgere in maniera puntuale il proprio ruolo. Da aprile inizieremo un'attività di formazione specifica, con corsi Ecm che consentiranno alla categoria di conoscere i fitoderivati e di comprenderne le proprietà terapeutiche. Vogliamo creare una partnership solida con questo mondo ed essere referenti nel settore della fitoterapia. Siamo inoltre disponibili a studiare e pensare nuove formulazioni create ad hoc per le farmacie.

Il 2009 è quindi l'anno della svolta. Cosa vi aspettate dal canale farmacia?

Siamo certi che la categoria accoglierà con entusiasmo e curiosità i nostri preparati. La scelta di utilizzare e trasformare esclusivamente piante fresche sarà senz'altro apprezzata poiché la qualità e la varietà dei nostri prodotti forniranno al farmacista uno strumento ineguagliabile. Vogliamo che la nostra sia una fitoterapia da farmacia adatta alle esigenze del suo cliente. Come sempre diciamo, siamo lieti di essere arrivati secondi: il primo posto resta alla Natura.

